

Eterna®

Alejandro Velásquez
Gerente de Exportaciones

Eterna®

Quienes Somos

Somos una compañía nacional con más de 50 años en el Mercado colombiano, siendo la empresa número 3 en ventas en el sector manufacturero colombiano de caucho y plástico.

	Razón Social	VENTAS 2004	UTILIDAD NETA 2004
1	GOODYEAR DE COLOMBIA S A	392,045,168	3,383,439
2	INDUSTRIA COLOMBIANA DE LLANTAS S A	258,993,816	-34,410,208
3	ETERNA S.A.	39,776,906	604,905
4	AUTOMUNDIAL S.A	33,960,773	-497,499
5	ESCOBAR Y MARTINEZ S A E & M S A	29,383,611	1,146,006
6	SEMPERTEX DE COLOMBIA S.A.	24,236,830	493,462
7	REENCAUCHES GIGANTES LIMITADA	16,992,331	231,328
8	RENOVADORA DE LLANTAS LTDA	16,155,000	-73,678
9	INDULATEX LTDA EN ACUERDO DE REESTRUCTURACION	14,075,413	1,303,077
10	RUBBERMIX S A EN ACUERDO DE REESTRUCTURACION	12,566,641	642,852
11	ICOBANDAS S A EN ACUERDO DE REESTRUCTURACION	8,964,752	505,044
12	EXTRUSIONES S A	7,330,213	712,129
13	LADECOL S A	7,245,415	-321,554
14	POLIMEROS DE NEIVA S A	5,872,206	515,238
15	RETECNICA S.A.	5,793,072	-128,972
16	DURAL LIMITADA	5,398,657	81,595
17	INDUSTRIA SATECOL S.A	4,974,545	150,333
18	CAUCHOS FARMACEUTICOS DE COLOMBIA S.A.	3,614,342	110,360
19	CANALVIDRIOS CIA LTDA.	2,593,152	51,349
20	INDUSTRIA DE CAUCHOS RECORD LTDA	1,266,775	217,927
21	REENCAUCHADORA DE OCCIDENTE LTDA.	1,169,677	87,084
22	FABRICA DE PRODUCTOS DE CAUCHO JOF LTDA	410,120	15,037
23	ARTI CAUCHOS LTDA	301,840	-21,804
24	CAUCHOS BOGOTA LTDA	240,952	21,019
25	DUROCAUCHO S A EN ACUERDO DE REESTRUCTURACION	212,351	-472,213

Estructura

- Tiene 5 plantas de producción que suman más de 15.000 metros cuadrados y cuenta con más de 500 empleados. (Planta de producción en Bogotá).
- Con presencia comercial a nivel nacional.
- Ha mantenido una política de diversificación y hoy cuenta con más de 2500 referencias de productos.
- Gestiona su producción y comercialización en tres grandes divisiones: Industria, Consumo y Médica.®

Exportaciones

Eterna exporta permanentemente a Perú, Ecuador, Venezuela, Bolivia, Panamá y Costa Rica.

De manera ocasional a Estados Unidos y Alemania.

Proyección Estados Unidos, Triángulo del Norte, México y Europa.

Misión

- Eterna fabrica y comercializa productos para satisfacer las necesidades de sus clientes en los mercados de consumo masivo, de la salud e industrial; enfocados en el aseo del hogar y las instituciones, el cuidado de bebés, el suministro de artículos desechables para uso médico y de insumos de caucho y plástico para las industrias del calzado, automotriz y la construcción.

Línea Médica



- Productos fabricados con altos estándares de calidad, a la altura de los mejores del mundo.
- Producimos y comercializamos Guantes para Examen y Cirugía, Campos Dentales, Eyectores de Saliva, Tubos de Látex, drenes de Penrose y más.

Línea Industria



- Pegantes, tapas, suelas, empaques, perfiles y un sinnúmero de productos para las industrias marroquinera, automotriz y de la construcción

Línea Consumo

Cuidado de Bebés

- Productos desarrollados pensando en la comodidad y bienestar de las madres y sus hijos: Biberones, chupos, pañitos húmedos y accesorios.
- Eterna fabrica y comercializa productos en marcas propias y bajo licencias de alta recordación a nivel mundial.



Línea Consumo

Complementos Médicos y Bienestar

- Productos desarrollados para cubrir diversas necesidades de la familia que siempre se encuentran en los hogares.
- Bolsas para Agua Caliente, Bolsas para Hielo, Protectores para Yeso, Duchas Intimas y Tapetes en Caucho.



Línea Consumo

Aseo

- Fibras y Paños: En la actualidad nuestra marca Eterna, es la de mayor crecimiento en portafolio de productos, en diferentes presentaciones y productos para diferentes usos.



Línea Consumo

Aseo

- Guantes de Caucho Natural y Sintético: Múltiples productos que protegen las manos en actividades propias del hogar y también en usos industriales.



Línea Consumo

Aseo

- Limpiadores Líquidos para el hogar: Productos en presentaciones ideales para el uso en casa, cuentan con valores agregados que los hacen altamente competitivos dentro del mercado. Limpiadores Multiusos, Lavaloza Líquido, Limpialfombras y más productos bajo nuestra marca LimpiaYa!



Línea Consumo

Aseo

- Limpiadores Líquidos Institucionales: Productos fabricados para cumplir las diversas necesidades del personal de aseo en Clínicas, Colegios, Hoteles y demás instituciones con la mejor relación costo-beneficio del mercado.



Participación Ferias Internacionales

automechanika

Frankfurt am Main,
16-21 September 2008



messe frankfurt

PAACE
automechanika
MEXICO

Mexico City, Mexico
July 9 -11, 2008



messe frankfurt

SEMA
SHOW

October 31 - November 3, 2006



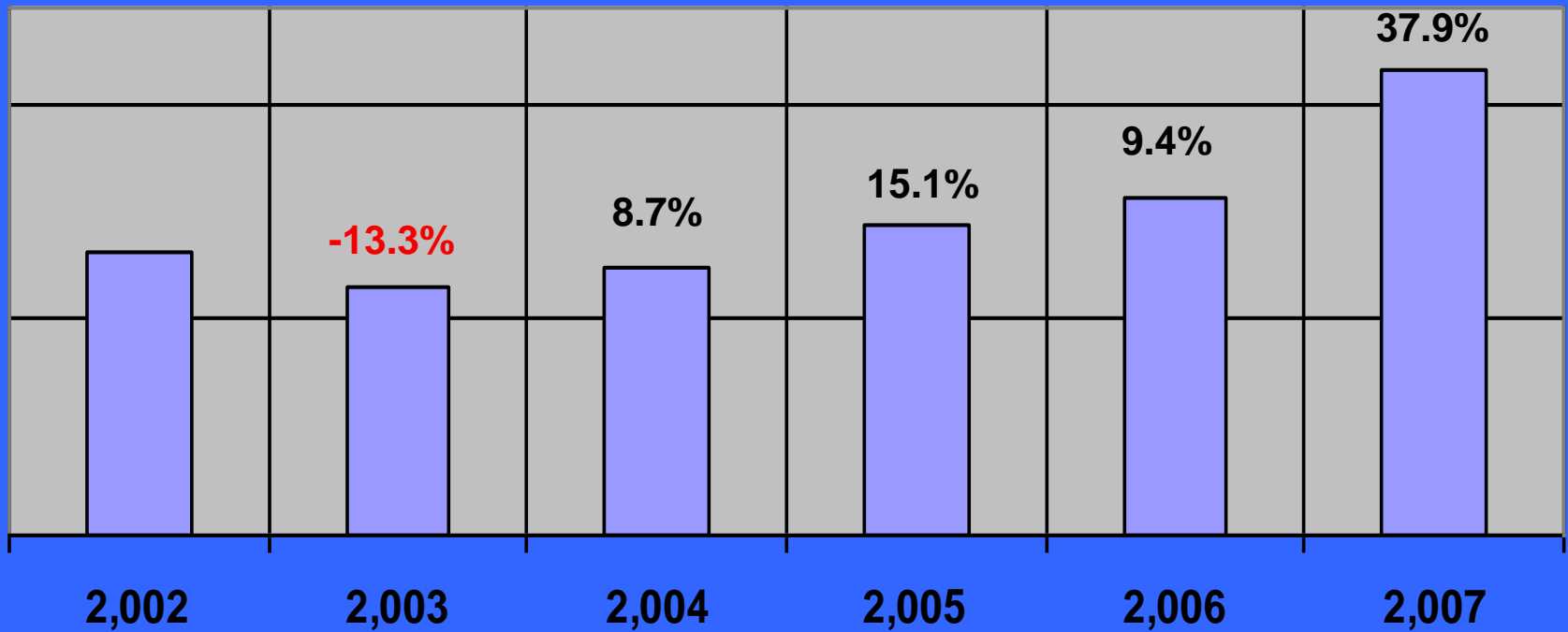
Automotive Aftermarket Week
Las Vegas, Nevada, USA



October 31 - November 2, 2006

Historia Exportadora

Ventas en Exportación



Historia de Eterna en Venezuela

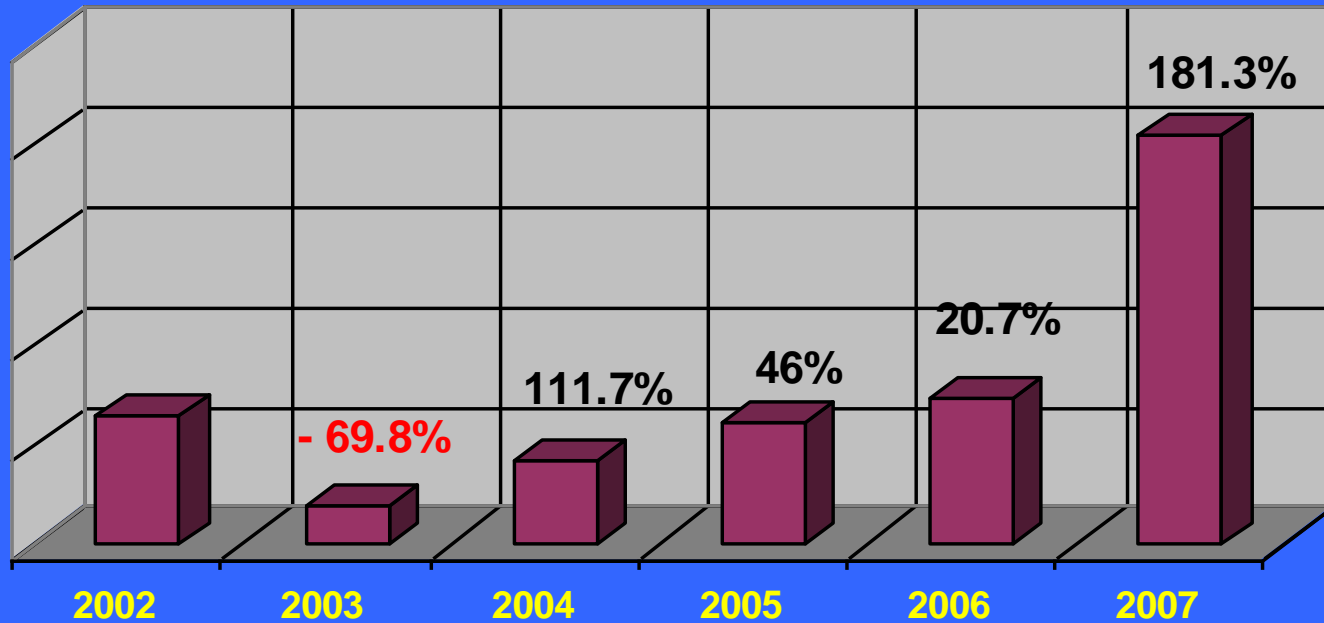
- En 1998 Eterna decide incursionar en el mercado Venezolano con una oficina comercial y bodegas.
- En el 2000, el volumen de ventas no daba soporte a la estructura y se cambió la figura a distribuidor.
- Los resultados no fueron los mejores y con el control de cambio, se negoció la deuda y se cerró en el 2002 en consumo.
- En industria se han mantenido los clientes por medio de exportación directa.

Presente de Eterna en Venezuela

- Industria
 - Los clientes históricos se mantienen.
 - Se está negociando con un distribuidor en el mercado automotriz.
- Consumo
 - Se cierra negociación con un Distribuidor Nacional en el 2005.
 - 2006 se hace el trabajo de recordación de marca y empezamos el reposicionamiento de la misma.
 - 2007 se consolidan las ventas en los canales mayoristas y distribuidores.
 - Se inicia plan tienda a tienda.
 - Codificación en Cativen.
- Proyectos para el próximo año:
 - En consumo, se codificará la línea en el resto de las cadenas nacionales.
 - En industria, se empezará el trabajo con el nuevo distribuidor automotriz.

Experiencia en Venezuela

Ventas a Venezuela



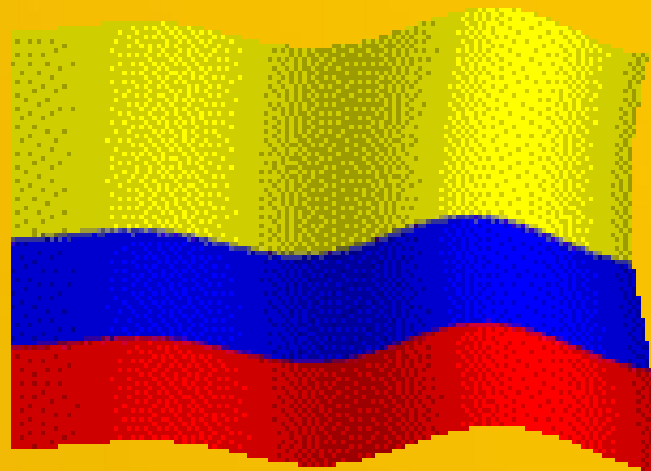
Puntos a tener en cuenta

- Planeación de Exportación.
 - Tipo de exportación.
 - Directa.
 - Marca propia.
 - C.I.
 - Distribuidor.
 - Cubrimiento.
- Proexport.
- Visita en campo.
- Segurexpo.
- Situación macroeconómica:
 - Precio del petróleo.
 - Venezuela auto-suficiente.
 - Devaluación.
- Situación política y control de cambios.

Cartera

- Las negociaciones se hacen por el convenio ALADI.
- Siempre se trabaja con empresas que tengan dólares Cadivi.
- Las cuentas de compensación ayudan al iniciar una relación comercial como garantía.
- El trámite de Cadivi puede demorar los pagos.

Recuerden que cuando ustedes salen del país no son Colombianos.



USTEDES SON COLOMBIA!!!